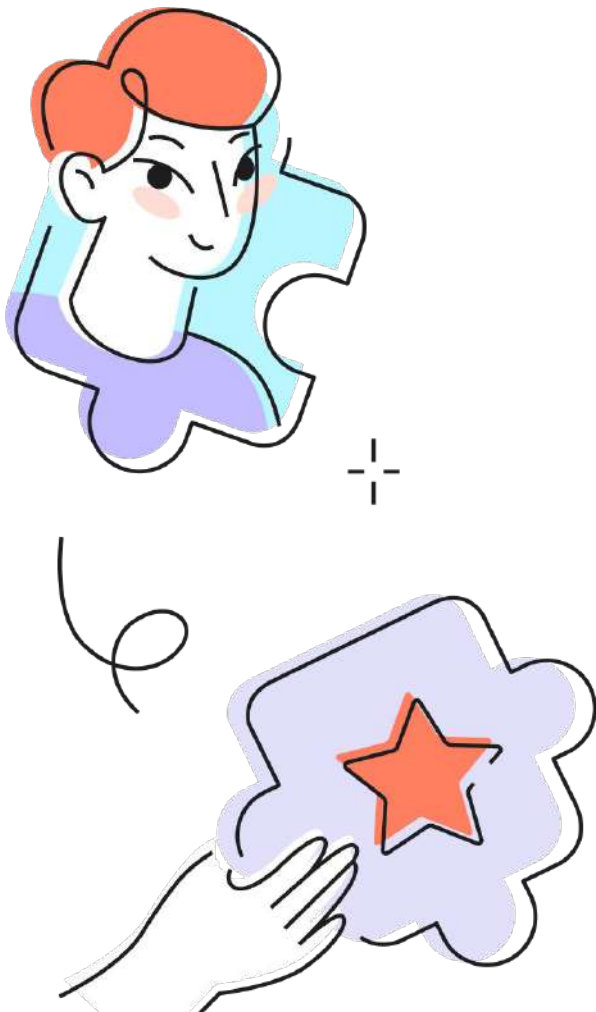


Сколько стоит ошибка найма и как ее избежать

Главные метрики и инструменты для организации команды подбора



Хантфлоу — профессиональная CRM для рекрутинга

Мы знаем, насколько для бизнеса важна сильная команда, поэтому уже 8 лет создаем передовые инструменты для автоматизации подбора.

Хантфлоу используют для найма в более чем 2000 компаний разного масштаба — от стартапов с одним рекрутером до корпораций с несколькими отделами подбора.



Более 2000 клиентов



BLANC



habr



Ак Барс
Банк

ПИК



lqmoda



ЭКОНИВА
ЭКОНИВА

Haier

CarPrice 



Детский мир 



SOKOLOV
JEWELRY

OSTROVOK.RU

Время закрытия позиции — главная метрика, на которую нужно влиять

Как скорость найма влияет на выручку компании

Чем грозит долгий поиск разных специалистов:

Менеджер по продажам — риск снижения количества продаж и выручки

Маркетолог — риск уменьшения количества целевых клиентов

Дизайнер — риск простоя рекламных кампаний

Разработчик — риск технического долга

Тестировщик — риск потери клиентов из-за багов

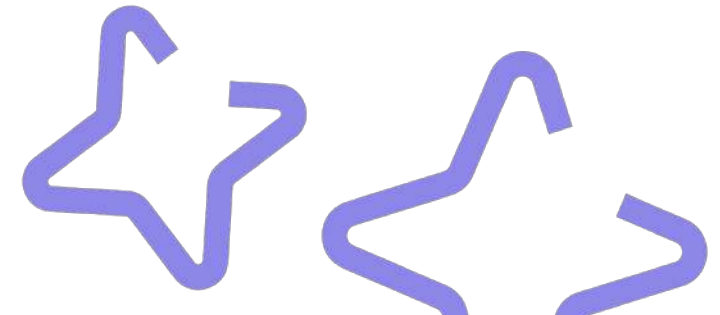
Юрист — риск затянутых согласований и ошибок в договорах

Бухгалтер — риск получить штраф

Чем позже наймем **рекрутера**, тем позже наймем всех остальных, следовательно, все риски возрастут

Как Хантфлоу поможет сократить риск ошибки

1. Сохраняется вся история взаимодействия с кандидатом, благодаря чему видны риски и спорные моменты.
2. Можно вести базу кадрового резерва.
3. Помогает автоматизировать ручную работу для фокусирования на основных задачах.
4. Доступна аналитика для оценки узких мест, рисков и планов.



Цель рекрутера — закрывать больше вакансий за меньшее время, а рутинная работа должна быть автоматизирована

Любое действие рекрутер совершает за секунды

Зарегистрироваться на сайте Проверить отклики Создать вакансию

Принять на вакансию Перевести на этап Написать сопроводительное письмо

Отправить резюме Выставить оффер Дать фидбек

Написать в мессенджер Запланировать интервью

Написать письмо Сохранить кандидата Найти в базе

Работа с кадровым резервом

Сорокин Михаил

Заместитель продакта

Зарплата: 100 000 руб

Телефон: +7 915 260-23-43

Эл. почта: sorokin@gmail.com

Возраст: 25 лет

Метки:

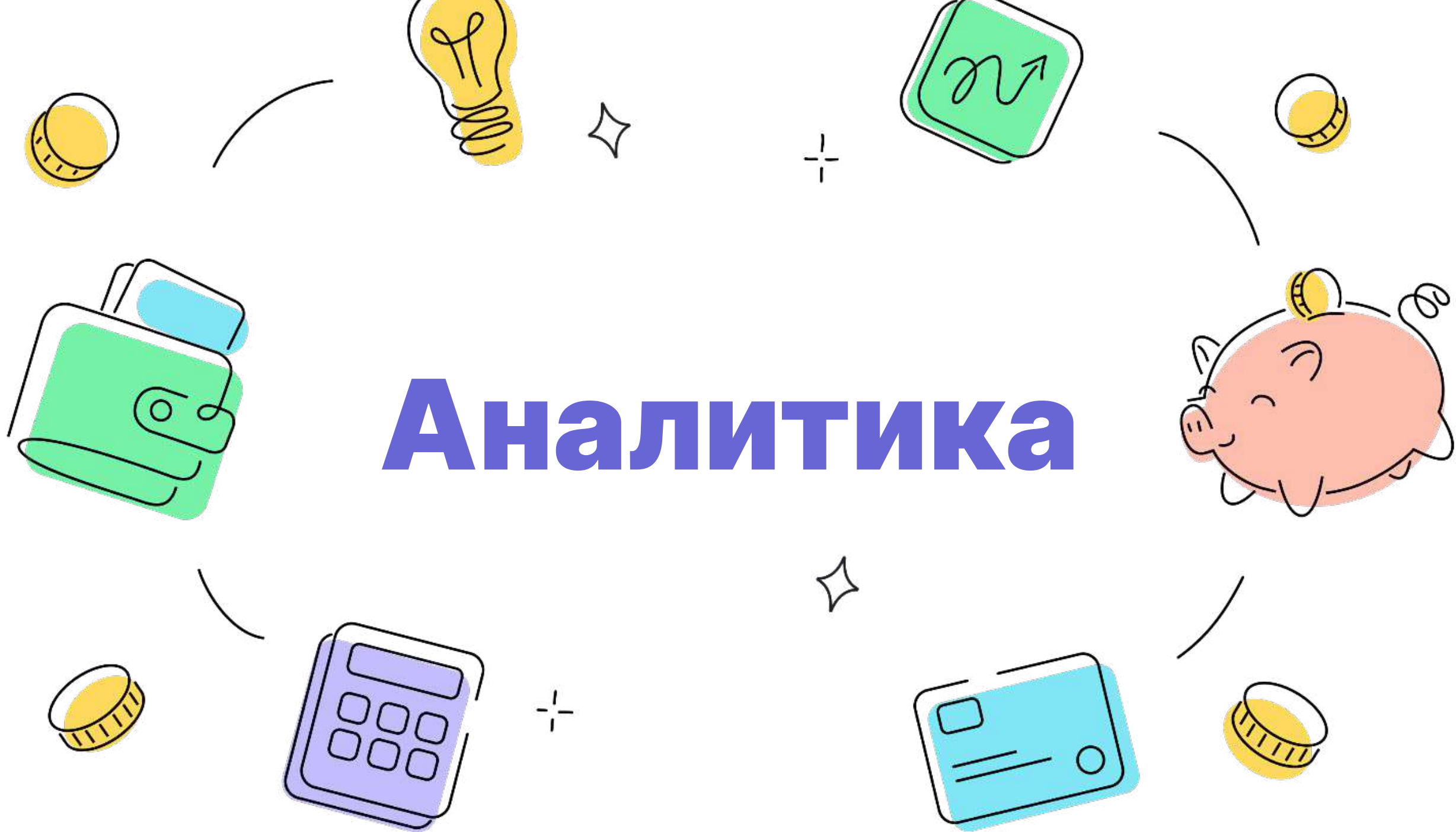
КАДРОВЫЙ РЕЗЕРВ

УРОВЕНЬ АНГЛИЙСКОГО В1

ДОБАВИТЬ



Аналитика



Отчет о среднем времени нахождения на этапе

Средний срок закрытия, дней

50

Средняя просрочка, дней

23

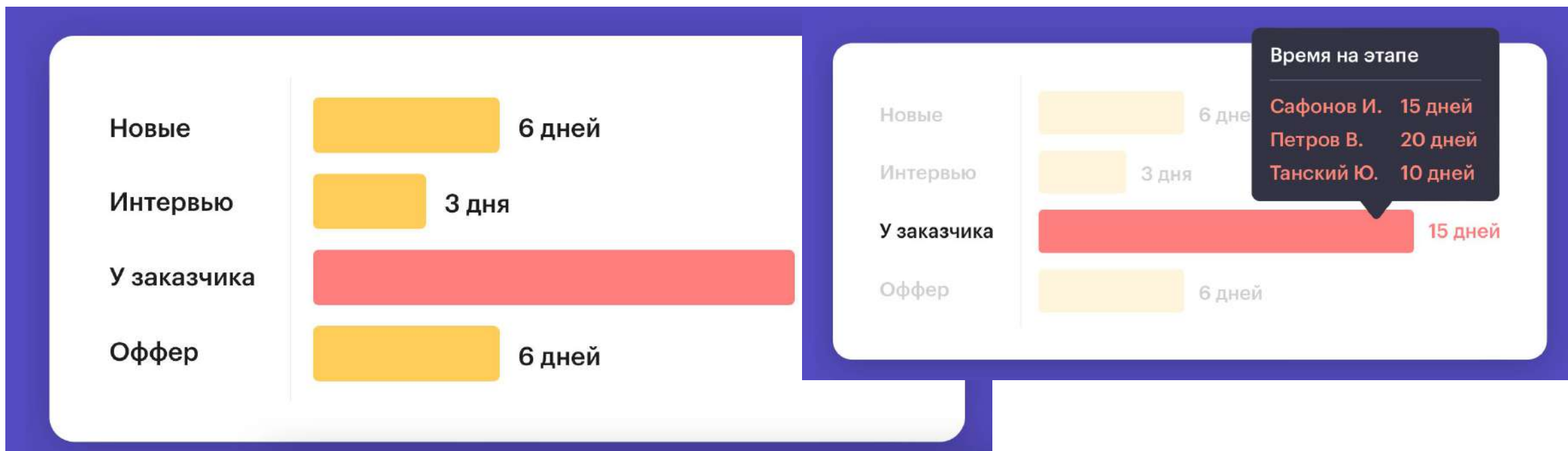
Нанято кандидатов

84

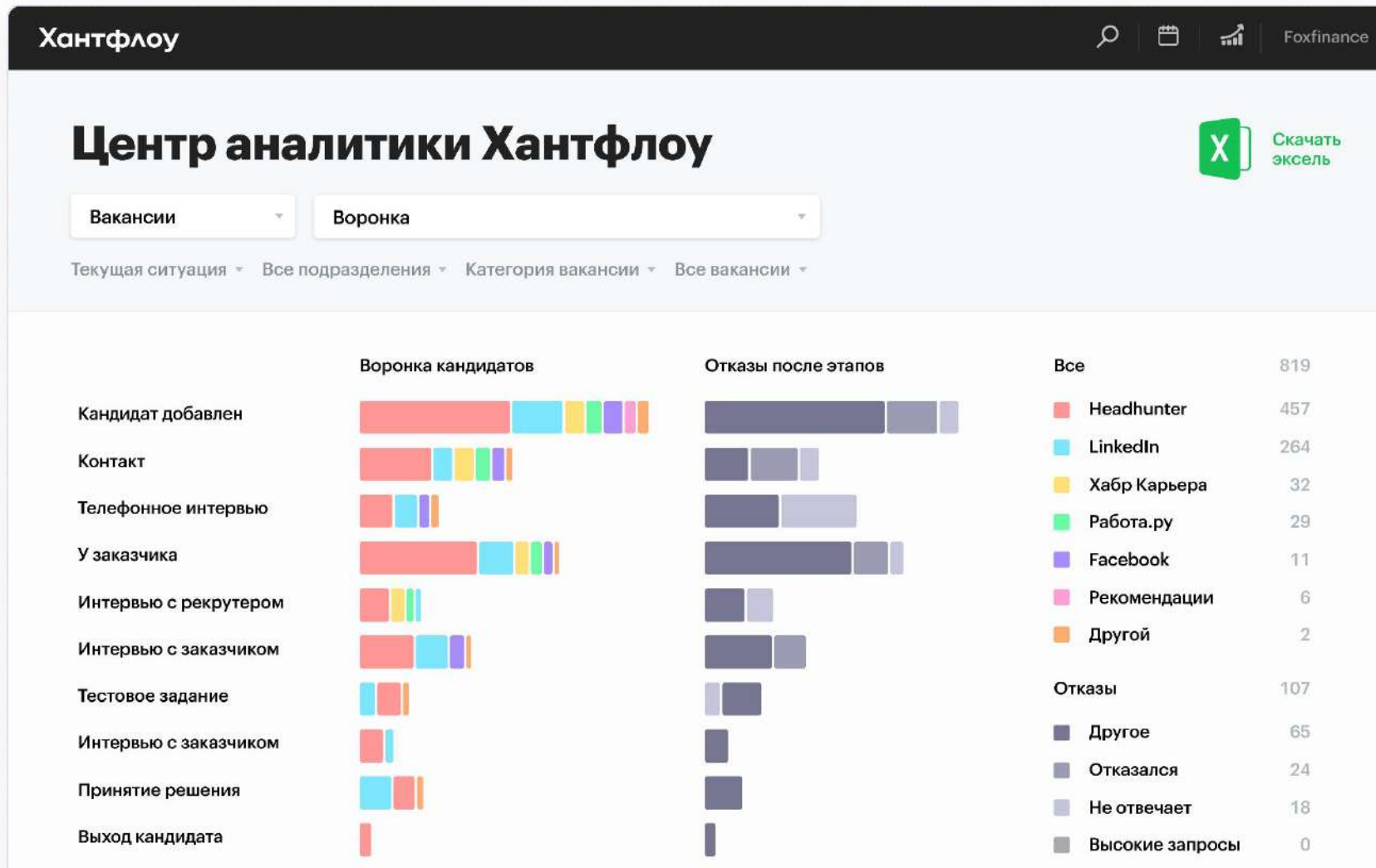


80% позиций закрыты в срок
68 позиций закрыты в срок • 16 просрочено

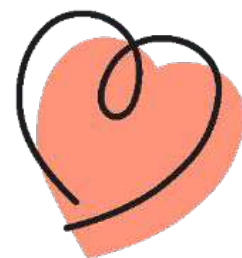
Среднее время нахождения кандидата на этапе



Уникальная визуализация воронки



Заказчики



Как совместная работа с заказчиками в Хантфлоу помогает нанимать быстрее

- Стандартизированная заявка на подбор помогает понять потребность заказчика
- Приглашение заказчиков на этапы подбора позволяет разграничить ответственность рекрутера и нанимающего менеджера
- Нормативные сроки на каждом этапе помогают контролировать скорость закрытия позиции
- Инструменты для сбора обратной связи помогают фиксировать договоренности и обращаться к истории работы в любой момент

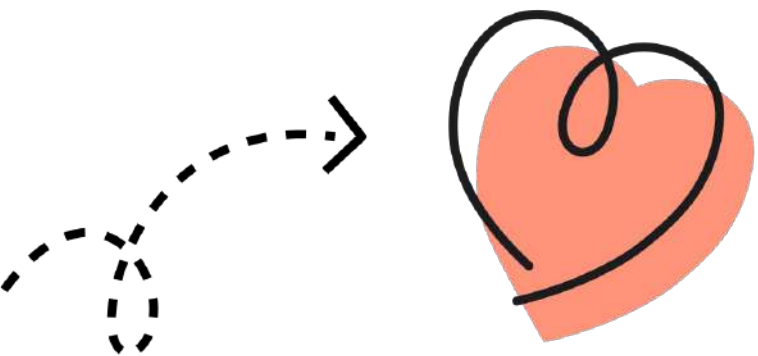


Поддача заявки в электронном виде

Заявка на вакансию

Должность <input type="text"/>	Отправить на согласование <input type="button" value="Эл. почта"/>
Отдел <input type="text"/>	
Категория вакансии <input type="text"/>	
Причина открытия вакансии <input type="text" value="Новая позиция"/>	
<hr/>	
Зарплата <input type="text"/>	
Требования к кандидату	
<input type="text" value="B I ☰ ☷ 🔗"/>	
<input type="text"/>	

Приглашение заказчика на этапы



Вихарева

Не видит зарплату кандидатов

Заказчик будет видеть кандидатов
на этапах:

- Кандидат добавлен
- Контакт
- Интервью с рекрутером
- Интервью с заказчиком
- Тестовое задание
- Принятие решения
- Служба безопасности
- Выход кандидата
- Испытательный срок
- Отказ

Ограничение времени на этапе




**Внимание! Превышено
время на этапе «Новые»**

Обратная связь на каждом этапе воронки, на котором задействован заказчик



Кленова Ольга
Маркетолог (Даймлер)

Зарплата 100 000 руб
Эл. почта klenova.olga@huntflow.ru



Показ заказчику СМЕНИТЬ ЭТАП

Отдел продаж

Написать комментарий...    

Классный опыт, давай звать на собеседование!
Игорь, вчера

Игорь, обрати внимание на портфолио, ссылка в конце резюме
Михаил, вчера

Показ заказчику
Михаил, 3 июня

Новые

Конструктор форм обратной связи

После интервью с заказчиком

Знание JavaScript

5 4 3 2 1

Опыт работы с фреймворками

React

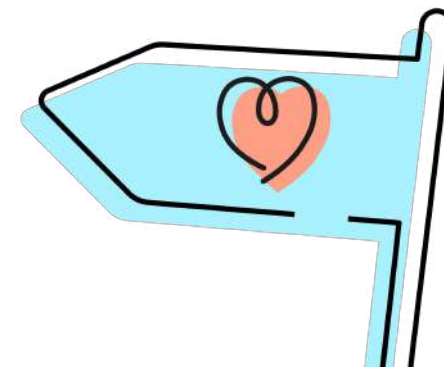
Angular

Vue

Знание английского

5 4 3 2 1

Soft skills



Закажите персональную презентацию Хантфлоу



Александра Вихарева
Эксперт по автоматизации подбора

+7 495 648-65-82

sales@huntflow.ru

huntflow.ru